

09.10. 2020 г.

г. Коломна

ООО «ТЕХНО-АС»

именуемое в дальнейшем "Фирма", в лице Генерального директора Ракшина Алексея Анатольевича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Призма» в лице генерального директора Чесноков Александр Валерьевич, именуемое в дальнейшем "Дистрибьютор", в лице в лице директора Чеснокова Александра Валерьевича, действующий на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Стороны руководствуются по существу настоящего Договора действующим законодательством Российской Федерации, прямо или косвенно регламентирующим отношения Сторон, учредительными и внутренними документами Сторон, а также нормативно-правовыми актами, которые могут быть приняты компетентными органами в период действия настоящего Договора.

1.2. Целью взаимного сотрудничества является продвижение и реализация продукции Фирмы преимущественно на территории субъекта РФ, на которой размещен "Дистрибьютор".

1.3. Дистрибьютор приобретает, а Фирма поставляет продукцию со скидкой, указанной в разделе 3 настоящего договора.

1.4. Договор распространяется на производимую Фирмой продукцию промышленного назначения в соответствии с перечнем, который может быть изменен по согласованию сторон (см. приложение 1).

2. УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА, ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

2.1. Дистрибьютор обязуется оказывать содействие в продвижении продукции в том числе:

- изучать конъюнктуру потребительского рынка;
- формировать устойчивый спрос на продукцию Фирмы;
- реализовывать продукцию Фирмы;
- осуществлять послепродажное сопровождение продукции Фирмы, послегарантийный ремонт приборов (за счет потребителя);
- поддерживать связи с ВУЗами и учреждениями повышения квалификации в энергетике, ЖКХ и других отраслях с целью организации или участия в семинарах, конференциях и т.п. При необходимости приглашать для этих целей представителя Фирмы;
- следить за ассортиментом Фирмы и своевременно отражать изменения у себя на сайте и в печатной рекламе;
- использовать материалы, предоставленные Фирмой в рамках «Пакета дилера»;
- при наличии заявки на демонстрацию продукции Фирмы в регионе, где находится Дистрибьютор, Дистрибьютор обязуется назначить и провести бесплатную демонстрацию продукции Фирмы конечному заказчику, с последующим отчетом и закреплением сделки за Дистрибьютором. Расходы на доставку приборов для демонстрации оплачивает Дистрибьютор;
- оказание помощи Фирме в организации и проведении маркетинговых мероприятий в регионе Дистрибьютора;
- предоставление взаимной скидки на продукцию дистрибьютора;
- предоставление отчета о продвижении продукции производства «ТЕХНО-АС» один раз в 6 месяцев;
- проведение одного обучающего мероприятия с участием представителей Фирмы в онлайн или офлайн режиме.

2.2. Фирма оказывает техническую и информационную помощь Дистрибьютору при осуществлении им своей деятельности в согласованном договаривающимися сторонами размере.

2.3. Фирма назначает ответственное лицо, с которым непосредственно Дистрибьютор решает все рабочие вопросы по настоящему договору.

2.4. Номенклатура, кол-во, цены, сроки оплаты продукции согласовываются по каждой поставке отдельно и указываются в счете. Фирма производит передачу (отправку) продукции Дистрибьютору в срок определенный в выставленном счете после поступления денег на расчетный счет Фирмы или на счета, указанные Фирмой.

2.5. Дистрибьютор обязуется продавать продукцию конечным пользователям по ценам не ниже цен действующего прайс-листа Фирмы.

2.6. Дистрибьютор при согласовании с Фирмой имеет право предоставлять скидку до 5% от действующей прайсовой цены торгующим организациям далее (Субдистрибьюторам). Для возможности предоставления скидки Дистрибьютор должен на фирменном бланке предприятия направить письмо представителю Фирмы, в котором указывает наименование организации, её ИНН и город, для которой он будет предоставлять скидку. Данное письмо может направляться на каждую конкретную торгующую организацию (Субдистрибьютора), или

в нем может быть указан список торгующих организаций. Данное письмо (письма) будут являться приложением к дистрибуторскому договору.

2.7. Дистрибутор несет ответственность за деятельность Субдистрибутора в части поставки продукции Фирмы и соблюдения им условий п.2.5 и п.2.10 настоящего договора.

2.8. По согласованию, Фирма может предоставить Дистрибутору образцы продукции для демонстрации конечному заказчику. Данная продукция является собственностью Фирмы и подлежит возврату при расторжении договора, по запросу Фирмы, или оплате по действующим на момент оплаты ценам.

2.9. Фирма в течение 5 рабочих дней, до вступления в силу нового прайс-листа, доводит до Дистрибутора информацию об изменении цен на продукцию. Срок действия старой цены продлевается для Дистрибутора на 2 недели с момента изменения. Если дистрибутор извещает Фирму о незавершенных переговорах с Заказчиком, срок действия старой цены продлевается до 6 недель с момента введения новых цен. Извещение о незавершенных переговорах должно быть подано в письменном виде с указанием заказчика и номенклатуры поставляемых приборов.

2.10. При участии Дистрибутора в тендерах, аукционах и запросах котировок на поставку продукции «ТЕХНО-АС» следует координировать действия по участию в торгах и не подавать заявки с ценами ниже цен действующего прайс-листа Фирмы. Исключением может явиться письменное соглашение между Дистрибутором и Фирмой на участие в конкретной торговой процедуре.

2.11. Дистрибутор по запросу Фирмы обязан предоставить информацию о конечном заказчике.

2.12. В случае несоблюдения п.2.5, 2.6, 2.7, 2.10, 2.11, 2.17 настоящего договора Фирма оставляет за собой право изменить размер скидки Дистрибутора, вплоть до полной ее отмены.

2.13. Фирма не несет ответственности за сроки, стоимость и номенклатуру оборудования, объявленную Дистрибутором конечному покупателю без первоначального письменного согласования с Фирмой.

2.14. Дистрибутор имеет право письменно уведомить Фирму о текущих работах по согласованию с конечным заказчиком номенклатуры и стоимости поставляемой продукции Фирмы с целью закрепления за Дистрибутором этого проекта.

2.15. Фирма имеет право отказать Дистрибутору в поставке оборудования в случае, если поставка оборудования заказчику является результатом работы Фирмы или другого Дистрибутора, о чем у Фирмы имеется письменное уведомление.

2.16. Фирма обязуется выдать дистрибуторский сертификат по запросу Дистрибутора со сроком его действия на период действия настоящего договора.

2.17. Дистрибутор обязуется разместить на своем сайте информацию об оборудовании Фирмы в течении 30 календарных дней с момента подписания настоящего договора по следующим направлениям: тече-трасопищковое оборудование, тепловизионные комплексы, измерители регистраторы, термометры контактные.

3. ПОРЯДОК ОТГРУЗКИ И РАСЧЕТОВ

3.1. Поставка продукции производится Дистрибутору (или по адресам, официально указанным Дистрибутором) транспортными компаниями, курьерскими службами, а также самовывозом.

3.2. Расчет за поставляемую продукцию производится Дистрибутором полной предоплатой или по согласованию между сторонами.

3.3. Цена продукции определяется согласно действующему на момент подачи заявки «Прайс-листу» Фирмы, с учетом скидки Дистрибутора, в том числе согласно п. 2.9 настоящего договора.

3.4. Дистрибутору предоставляется скидка 15% (от актуального на момент запроса прайс-листа, с учетом НДС 20%) на период действия настоящего договора.

3.5. По запросу Дистрибутора скидка может быть увеличена в течение года при достижении следующего объема закупок:

Объем закупок за год, не менее, руб.	Величина накопительной скидки, %
300 000,00	13
600 000,00	15
1 000 000,00	17
1 500 000,00	20

3.6. Скидки, предоставляемые Дистрибутору, не суммируются.

3.7. В особых случаях Дистрибутору может быть установлена специальная скидка и присвоен статус VIP Дистрибутор. По взаимной договоренности сторон, VIP Дистрибутору может быть предоставлено эксклюзивное право на реализацию продукции Фирмы в отдельном, особо оговоренном регионе. Для

получения статуса VIP Дистрибьютор необходимо двухстороннее согласование условий сотрудничества с последующим заключением договора.

4. ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРА

4.1. Все изменения и дополнения к настоящему договору считаются действительными, если они выполнены в письменной форме за подписями уполномоченных представителей сторон.

5. ФОРС-МАЖОР

5.1. Стороны не несут ответственности за неисполнение или частичное неисполнение своих обязательств по договору, если это обусловлено обстоятельствами, трактуемыми форс-мажор или обстоятельствами непреодолимой силы, не зависящими от воли сторон договора.

6. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

6.1. Настоящий договор вступает в силу от даты его подписания.

6.2. Срок действия договора до **31 декабря 2020 года**.

6.3. На следующий год необходимо заключить новый договор

6.4. Настоящий договор может прекратить свое действие в любой момент по соглашению сторон. При расторжении договора стороны выполняют все взятые на себя имущественные и финансовые обязательства.

7. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

7.1. Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством

8. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И ПЛАТЕЖНЫЕ

РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

ФИРМА: ООО «ТЕХНО-АС» ИНН/КПП 5022019621/502201001 ОГРН 1035004253745 Адрес: 140406, Московская область, г. Коломна, ул. Октябрьской революции, 406 Тел: (496) 615-13-59, 613-51-47, 615-48-07, факс 615-16-90 Р/сч 40702810700880009404 ФИЛИАЛ «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ» Банка ВТБ (ПАО) г. Москва БИК 044525411 кор/сч 30101810145250000411 ОКОНХ 71100, ОКПО 42290839 Регистрационный номер ПФР 060-021-002363

ДИСТРИБЬЮТОР: ООО «Научно-производственное предприятие Призма» ИНН 7452124886 КПП 745201001, Юридический адрес: 454007, Челябинская область, г. Челябинск, ул. Артиллерийская, д.124, оф.31, Телефон: 8 (351) 775 47 50, Р/С 40702810504000010124 в Уральском филиале АО «Райффайзенбанк» К/С 30101810100000000906 БИК 046577906

Настоящий договор составлен в простой письменной форме в двух экземплярах. Оба экземпляра имеют равную юридическую силу.

9. ПОДПИСИ СТОРОН

ФИРМА:

Генеральный директор
ООО «ТЕХНО-АС»

ДИСТРИБЬЮТОР:

Директор
ООО «НПП Призма»


М.П.  **А.А. Ракишин**


М.П.  **А.В. Чесноков**

Приложение 1: перечень продукции, на которую распространяются условия договора о дистрибьюторстве.

Приложение 2: перечень материалов для отчета по продвижению продукции «ТЕХНО-АС».

Приложение 1: перечень продукции, на которую распространяются условия договора о дистрибуторстве.

Приложение № 1

ПЕРЕЧЕНЬ
продукции, на которую распространяются условия
договора о дистрибуторстве

1. Продукция, на которую распространяются условия договора о дистрибуторстве

1.1 Термометры контактные цифровые серии ТК-5

Зонды к термометрам контактным цифровым серии ТК-5

1.2 Пирометры: С-20 (С-20.1, С-20.4); С-500.1

1.3 Течетрассопонковые комплекты марки «Успех» и «Атлет», ударный механизм УМ-112М
(за исключением приборов, приведенных в п.2.1, 2.2, 2.3, 3)

1.4 Генераторы трассировочные АГ-105, АГ-114, АГ-114.1, АГ-144, АГ-144.1, АГ-120Т

1.5 Люкоискатели «ИЭМ-300»

1.6 Электронные блоки измерителей регистраторов «ИС-203»

2. Продукция, на которую устанавливается фиксированная скидка 10%

2.1 Кабелескатели «Успех КБИ-306Н»

2.2 Трассокабелескатели «Успех АГ-308.10Н», «Успех АГ-308.60 Н», «Атлет АГ-318 Н»

2.3 Датчики к кабеле-трассо-течепонковым комплектам «Успех» и «Атлет»:

датчик контроля качества изоляции ДКИ

малогабаритный электромагнитный датчик МЭД-01

датчик – определитель дефектов коммуникаций ДОДК

клещи индукционные серии КИ-105

клещи индукционные серии КИ-110

НР-117 – накладная рамка

Малогабаритный автономный генератор – МАГ-05

Акустический датчик малогабаритный "АДМ-227"

3. Продукция, на которую устанавливаются скидки по индивидуальному запросу.

3.1 Комплекты «Атлет ТЭК -227АН», «Атлет ТЭК – 527АН», «Атлет АГ – 320», «Атлет АГ – 324»,
«Атлет АГ – 360»;

3.2 Комплекты серии «Атлет КАИ»;

3.3 Корреляционные теченскатели серии «Искор», «Коршун – 12 ТА»;

3.4 Автолаборатории производства «Техно-АС»;

3.5 Комплекты «Успех» и «Атлет» в экспортном исполнении

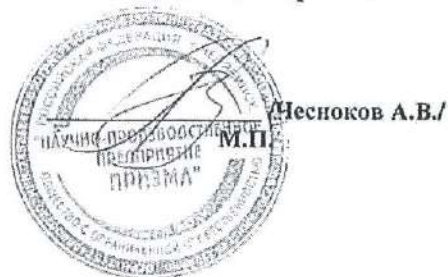
ФИРМА:

Генеральный директор
ООО «ТЕХНО-АС»



ДИСТРИБЬЮТОР:

Директор
ООО «НПП Призма»



Приложение 2: перечень материалов для отчета по продвижению продукции «ТЕХНО-АС».

Приложение № 2

№	Пункт	Отметка о выполнении (Дата и ссылка на отчет)
1	Размещение информации о продукции Фирмы на сайте с предоставлением ссылок.	
2	Размещение информации о продукции Фирмы в печатной рекламе Дистрибьютора с предоставлением ссылки на электронную версию такой продукции.	
3	Обязательная демонстрация образцов продукции Фирмы на выставках, семинарах и других маркетинговых мероприятиях организуемых Дистрибьютором с фотоотчетом.	
4	Оказание помощи Фирме в организации и проведении маркетинговых мероприятий в регионе Дистрибьютора с фотоотчетом.	
5	Предоставление взаимной скидки на продукцию дистрибьютора с приложением подтверждения скидки.	
6	Другие методы продвижения (интернет, пресса и тд)	

ФИРМА:

Генеральный директор

ООО «ТЕХНО-АС»



М.П. / Давидкин А.А./

ДИСТРИБЬЮТОР:

Директор

ООО «НПП Призма»



М.П. / Чесноков А.В./